



钱昱帆

◆ 公司及职务: 宸帆联合创始人兼COO

◆ 参选类别:年度移动营销先锋人物



2011年大学期间,与雪梨联合创业,后共同创办了杭州宸帆电子商务有限责任公司。

现分管公司红人孵化管理、品牌营销及短视频直播事业部,是**目前国内最具影响力 的王牌红人经纪之一**。

在钱昱帆主导下,公司独家签约超200位红人,全网粉丝覆盖超2亿,覆盖微博、短视频、直播等全网主流平台,其中包括国内具有极高商业价值的一线红人雪梨、林珊珊,红人孵化业务名列各大MCN机构前列。



在钱昱帆主导下宸帆独家签约超200位红人,全网粉丝覆盖超2亿,覆盖微博、短视频、直播等全网主流平台,打造多个国内具有极高商业价值的一线红人雪梨、林珊珊。雪梨:2019年全网粉丝突破3000W,荣获年度最具商业价值红人、淘美妆商友会年度影响力红人。如林珊珊:2019年全网粉丝突破2000W,天猫BO+创新大赏年度最受欢迎主播;胡宾果:从0打造成为2019年现象级红人,获得微博视频原创博主榜单、微博时尚美妆视频红人榜双料冠军。





2019年8月启动直播业务,将雪梨、林珊珊打造为淘宝头部主播,打造"红人+营销+直播"特色营销模式,一站式实现用户"认知-兴趣-购买-忠诚"的完整营销链路,打造品牌声量与销量的双赢。截至2020年8月单场最高GMV超3.3亿元,累计帮助超过1000个家电、美妆、食品、服饰、母婴、奢品等多类目商家提高知名度和销售转化率,共计完成超20亿元直播销售额。









 带领团队先后为500多个品牌提供新品上市和整合营销解决方案,实现 社会化内容营销与电商数据的完美融合。

带领公司斩获微播易年度商业价值机构奖、天猫国际网紫大道年度最佳内容合作伙伴、微博年度红人机构、微博十大影响力颜值红人机构、淘美妆商友会年度影响力MCN机构、2019中国化妆品蓝玫奖中国年度影响力MCN等业内各项大奖。







在给予品牌的投放策略中,对粉丝 经济、消费者心理有细致、深刻的 洞察。对市场环境、行业趋势的敏 锐捕捉,也加深了行业KOL与品牌 跨界合作的相互渗透与融合。站内 外联动合作,为品牌带来了逾千万 的价值赋能。在宸帆联合创始人兼 COO钱昱帆的带领下,宸帆是我 们品牌最重要的战略合作伙伴!

--客户

十年电商行业的领航者,将流量 和供应链紧密结合, 无论是图文 时代、短视频时代还是直播时代, 宸帆在钱夫人的掌舵下, 拥有的 能力能迎上每一个风口。与单纯 依靠红人来产生流量的模式不同, 宸帆一直专注于依托红人的个人 特色打造完整的IP孵化和品牌化 链路。在内容电商和红人品牌打 造层面, 宸帆在钱县帆引领下, 走在行业前列。

--媒体

目标高远,战略思考和落地能力强, 持续思考营销行业价值和发展模式, 用于自我变革,并不断推进宸帆的 增长变革,探索实现客户价值的最 佳实践。日常工作中,带领各级管 理层,一起深入业务场景,解决服 务和经营过程中的难点、痛点,公 司业务成绩持续提升。不断学习, 严格要求,勇于尝试,探索营销行 业本质。为人谦和,对下属充分授 权, 各团队凝聚力和执行力很强。

--同事